

# Pobočková síť Partners market

# Po šesti letech

81 poboček

Obrat přes 300.000 mil/rok

650 poradců

System vedení a řízení zaměstnanců ve finančním poradenství

První úspěšní franšízanti otvírají svojí druhou pobočku

Prosperující spolupráce s poradenskou sítí Partners

Neustále rostoucí spojení s Unicredit bank

Partnerství s Nextem

# Z pohledu jedné pobočky

Min 2.000 klientů – průměr 3.000 klientů/pobočka

Průměrný provizní obrat pobočky po roce fungování bez mála 400.000kč/m

První franšíza už přes 1 mil provizní obrat/m

Průměrně 6 poradců na pobočce (většina s fixem)

1/3 obratu z následných provizí

# Pořád chceme růst

Hlavní cíl je vytvořit „Super banku“ budoucnosti

180 poboček s 8 až 10 poradci a specialisty

To vše s cca 80 franšízovými partnery